

VOISIN met le cap vers la pierre numérique en lançant la souscription dématérialisée avec MANYMORE

Paris, le 05 juillet 2018 – Quelques semaines après s'être doté d'une solution basée sur le *big data* et le *machine learning*, VOISIN, spécialiste des SCPI, annonce le lancement d'un outil de souscription dématérialisée destiné aux professionnels du patrimoine qui facilitera cette étape clé dans leurs relations avec leurs clients. A l'aube de ses 50 ans et fidèle à son esprit de pionnier, la Société de Gestion franchit un nouveau cap dans le passage de la pierre papier à la pierre numérique en proposant la e-souscription et la dématérialisation de ses communications réglementaires trimestrielles, après avoir lancé un extranet client et les e-convocations et e-votes aux Assemblées Générales de SCPI.

Le digital utile au service des CGP... et des souscripteurs !

La solution se destine exclusivement aux professionnels du patrimoine en partenariat avec VOISIN. Pensée comme un service *web*, les Conseillers en Gestion de Patrimoine y accèdent depuis un espace en ligne qui vient se substituer au remplissage fastidieux des bulletins classiques en papier. L'outil guide le conseiller et son client pas à pas, de la saisie des informations jusqu'à la signature électronique du dossier. Le bulletin et les justificatifs sont alors automatiquement transmis à VOISIN.

L'expérience utilisateur a été placée au cœur du développement de l'interface, tout en répondant aux exigences réglementaires et techniques. Les clients et les professionnels du patrimoine y gagnent en temps et en sérénité à chaque étape, de la saisie jusqu'à la signature et à la transmission du dossier de souscription. Le conseiller apporte ainsi un service supplémentaire à son client, tout en libérant du temps pour se consacrer à son cœur de mission, le conseil et l'accompagnement.

De la pierre papier à la pierre numérique

Pour Alexandre Claudet, Directeur Général Adjoint de VOISIN, « avec ce lancement nous sommes fidèles à l'esprit pionnier de VOISIN depuis 50 ans et nous franchissons une étape importante dans notre stratégie digitale. En amont de chaque nouveau service, nous avons une réflexion et des échanges avec l'ensemble de notre écosystème et tout particulièrement les CGP afin de développer des outils qui répondent à des attentes réelles et simples à utiliser. Cette politique d'innovation conjuguée à l'expertise immobilière de nos équipes répond précisément aux besoins d'accompagnement de nos partenaires, qui peuvent ainsi faciliter l'accès de leurs clients à l'un des placements préférés des Français ».

Pierre-Laurent Fleury, Président de MANYMORE, se réjouit également de ce lancement : « Cette collaboration avec VOISIN marque une nouvelle étape dans le cadre du développement de notre offre digitale Connective Software, puisque Voisin est la première société de gestion de SCPI à faire appel à nous pour la souscription en ligne. Elle rejoint ainsi des grands noms de la place en Assurance que sont Axa et Cardif. Notre cheval de bataille reste le même : faciliter la vie des professionnels du patrimoine en leur faisant gagner du temps au quotidien. »

A propos de VOISIN

Pionnier en matière de placement immobilier collectif, avec la création d'IMMO PLACEMENT dès 1968, VOISIN gère 3 SCPI de rendement qui représentent un patrimoine de près de 460 M€ pour le compte de 10 000 associés environ (au 31/12/2017). Depuis septembre 2016, la société est présente sur le marché des OPCI professionnels avec les véhicules Transimmo et Dumoulin, qui représentent 150 M€ de patrimoine (au 31/12/2017). VOISIN est filiale de Foncière ATLAND, Société d'Investissement Immobilier Cotée.

Pour en savoir plus :

<http://www.scpi-voisin.com>

<http://www.atland.fr>

CONTACT PRESSE

Agence Dakota Communication

01 55 32 10 40 – atland@dakota.fr

A propos de MANYMORE

Manymore a été créée en 2006 par Pierre-Laurent Fleury, Président d'Honneur de la Chambre Nationale des Conseils en Gestion de Patrimoine (CNCGP) et lui-même CGP pendant 25 ans. La société compte aujourd'hui plus de 60 collaborateurs. 500 cabinets (2900 utilisateurs) sont équipés de la solution Prisme, un outil réglementaire et digital d'aide à la vente, de gestion de cabinet et d'agrégation de données. En outre, 5 compagnies d'assurance ou plateformes ont fait le choix de la digitalisation en utilisant la solution Connective Software.

Pour en savoir plus :

www.manymore.fr

CONTACT PRESSE

Emilie Giroux-Levain

01 40 88 91 82 - egiroux-levain@manycore.fr